**Tupperware** 

Comunicato Stampa

Il party Tupperware più grande del mondo

Con la partecipazione di Rudy Zerbi

Milano, 25 Febbraio 2021 – Innovazione e tradizione danno vita al Mega Digital Party.

Il 10 Febbraio 2021 si è svolto, negli uffici di Tupperware Italia, il party più grande della storia di Tupperware Brands.

A quasi un anno dall'inizio della pandemia, che ha introdotto, al fianco di quella tradizionale, anche la dimostrazione in versione digitale dei prodotti Tupperware, si è tenuto in diretta streaming il più

grande party virtuale della storia di Tupperware Brands. Il set, allestito nella cucina degli uffici di

Tupperware Italia, ha ospitato il critico musicale, conduttore radiofonico, produttore discografico e volto televisivo, **Rudy Zerbi**. Ad affiancarlo, nella realizzazione di una ricetta e nella spiegazione dei prodotti

utilizzati, è stata Michela Cominardi, Concessionaria Tupperware di Bergamo.



Immagine: Michela Cominardi e Rudy Zerbi

Per prender parte all'evento è stata necessaria, nei giorni che hanno preceduto la diretta, la registrazione tramite apposito modulo online, reso disponibile sui canali social ufficiali di Tupperware Italia e attraverso la rete dei Concessionari e degli incaricati alle vendite presenti su tutto il territorio

nazionale. Il 10 febbraio 2021, a qualche ora dall'inizio della diretta, gli iscritti hanno ricevuto tramite

email il link a cui collegarsi. Il Mega Digital Party, iniziato alle 18.30, ha visto quasi 15.000 persone

collegate contemporaneamente ed è durato circa 45 minuti, al termine dei quali è stato attivato un

pratico volantino digitale per poter ordinare i prodotti utilizzati da Zerbi e Cominardi.

**Tupperware** 

Il progetto, primo nel suo genere, non aveva come unico scopo la dimostrazione di quanto sia facile e

semplice utilizzare i prodotti Tupperware, anche per chi non ha particolare dimestichezza in cucina.

Infatti, si è posta particolare attenzione a diverse tematiche relative all'ambiente. La riduzione degli

sprechi alimentari inizia in cucina, grazie ad una scelta consapevole di come e quanto si acquista, e

all'adozione di prodotti giusti che permettono di conservare il cibo al meglio e più a lungo. Inoltre, è

stata un'occasione unica per creare sempre maggior senso di appartenenza per la rete di vendita.

"Tupperware è un brand che vanta una storia e una tradizione che durano da 75 anni. La pandemia ha

messo a dura prova un business che ha sempre fatto del rapporto umano la propria essenza, eppure, la

risposta e la capacità di adattamento della nostra rete di vendita sono state rapide su tutto il territorio

nazionale", afferma Cristiano Napoli, Amministratore Delegato di Tupperware Italia.

"L'iniziale incertezza ha lasciato spazio alla voglia di mettersi alla prova con strumenti digitali mai testati

prima, che hanno permesso di ampliare la propria clientela, raggiungendo anche target giovani a cui si

aveva difficilmente accesso in precedenza e che, sempre più, trovano la possibilità di condividere con il

nostro brand valori come quello della lotta all'utilizzo della plastica monouso e l'impegno a ridurre gli

sprechi alimentari", continua Napoli. "Il Mega Digital Party è la riprova che la tradizione non è

necessariamente in conflitto con l'innovazione, cambia il mezzo con cui arrivare alle persone, non

l'essenza della dimostrazione dei nostri prodotti", conclude l'Amministratore Delegato.

L'iniziativa è stata un chiaro indicatore di come un brand come Tupperware, forte della sua storia e della

sua iconicità, possa abbracciare un mondo che, per quanto sempre più interconnesso e digitale, non

potrà mai rinunciare al rapporto umano, sebbene questo, a volte, possa avvenire solamente attraverso

uno schermo.

Per ulteriori informazioni:

Elena Segalla

**Brand & Communication Supervisor** 

+39 3484415904

elenasegalla@tupperware.com

**Tupperware Italia S.p.A**, parte della Holding Tupperware Brands, è presente sul mercato italiano della vendita diretta dal 1964. Distribuisce i propri prodotti sul territorio nazionale tramite una rete di Concessioni autorizzate e di consulenti culinarie. La vendita dei prodotti avviene attraverso dimostrazione, che è possibile organizzare sia a domicilio (*party*) che online (*smart party*). Per maggiori informazioni: <a href="https://www.tupperware.it">https://www.tupperware.it</a>